

## LEVERANSER

# Setra S 416 GT-HD dominerar fortfarande



S 416 HDH Bussapågarna, Staffanstorp



S 416 HDH Bussapågarna, Staffanstorp



S 416 GT Asige Busstrafik, Slöinge



S 415 GT-HD Lennes Buss, Borlänge



S 415 GT-HD Busspersson, Hammenhög



S 415 GT Fridströms Busstrafik, Rimbo



S 411 HD Gerts Busstrafik, Älmhult



S 416 HDH Sven Carlsson, Gnosjö



S 411 HD Sven Carlsson, Gnosjö



S 417 UL Grimslövsbuss, Grimslov



S 419 UL Grimslövsbuss, Grimslov



S 416 HDH Gruppresor, Karlstad



S 416 HDH Hagestad Touring, Löderup



S 416 GT-HD Hjälmäkra Buss, Sävsjö



S 416 GT-HD Horredtrafiken, Horred

## HEMMA HOS

## Det började i plugget

– Embryot till bussintresset kom från min far, säger Patrick Lindberg med ett leende. Han var rektor i en skola i Örebro och tyckte om att köra elever i buss. Mitt intresse var kanske inte så stort till att börja med, men det ökade med åren och i ett glapp mellan militärtjänst och studier tog jag busskort. Bussbolaget startade min far och jag 1990 med en buss – nu är det ungefär 50-55 stycken varav 15-20 är tunga.

Visst kan det verka konstigt att en stor bussåkare inte riktigt vet hur många bussar före-

taget äger, men det förklarar Patrick så här:

– Vi har de bussar vi behöver, och för mig är det inget självändamål att räkna bussar. För att hålla vagnparken lagom stor köper och säljer vi fordon hela tiden och då kan antalet variera. Patrick Lindberg äger inte bara Lindbergs Buss AB utan också två lastbilsåkerier med verkstad och fastigheter i Örebro. Lindbergs har också en liten filial med en buss i Stockholm.

– Vi har en hel del beställnings- trafik, dessutom kör vi dagligen åt Migrationsverket mellan

Stockholm och Gävle, berättar han. Huvuddelen av vår verksamhet är linjetrafik, skolkörning färdtjänst och sjukresor i Örebro länet. Till det kommer servicelinjer, och körning av särskolebarn – mest med småbussar för Länstrafiken.

### Trojka styr bussarna

Lindbergs Buss AB har tre ansvariga för bussverksamheten och en som sköter resebyråverksamheten via internet – men ingen butik. Själv tar Patrick hand om upphandlingar, ekonomi och inköp av fordon. – Det går väldigt bra med linjetrafiken till Stockholm, understryker han. Internet är ett fan-

tastiskt verktyg och det mesta vi kör på Stockholm kommer in via bokning på vår webbplats.

– Nästa stora mål är en upphandling som blir klar runt årsskiftet, det handlar om småbussar. Jag kan konstatera att fantastiskt många är intresserade av affären och att det kommer att bli väldigt hårt.

### Personal som ställer upp

Patrick kör inte mycket själv. Ändå hindrade det inte att han för några år sedan – i hård konkurrens med 120 yrkeschaufförer från hela Europa – tog en fin sjätte plats i Setra Grand Prix om vem som kunde köra mest ekonomiskt och säkrast.



S 417 UL Kristian Larsson, Björklinge



S 416 UL KR Trafik, Östersund



S 416 UL KR Trafik, Östersund



S 416 GT-HD KR Trafik, Östersund



S 415 GT-HD Lindbergs Buss, Örebro



S 431 DT Lindbergs Buss, Örebro



S 417 GT-HD Lingmerths, Tranås



S 415 GT-HD Ljungskilebuss, Ljungskile



S 416 GT-HD Ljungskilebuss, Ljungskile



S 416 GT-HD Olssons Buss, Vittskövle



S 415 GT-HD Skalls Buss &amp; Taxi, Färgelanda



S 415 GT Söderbergs Taxi, Kålarne



S 415 GT-HD Sparlunds Busstrafik, Grästorp



S 416 HDH Stångåbuss, Linköping



S 417 HDH Stigenbuss, Stigen



S 416 GT-HD Tjust Buss, Hjorted



S 416 GT-HD Trossö Buss, Karlskrona



S 417 GT-HD VL-Buss, Vänersborg



S 416 GT-HD Malmbäck's Buss, Malmbäck

– Jag förväntar mig fortfarande över att jag som mest sitter på kontor kunde konkurrera med proffsen, skrattar han.

En stor del av företagets framgångar tillskriver Patrick personalen som alla arbetar mot det gemensamma målet.

– Det är en lojal och duktig skara på cirka 100 personer som alltid ställer upp, säger han. Man kan ha mycket trafik och många bussar, men utan duktig personal går det inte skapa framgång. Sedan sommaren är vi verksamma i nya lokaler med skyltläge ut mot E18 och E20 i Örebro. Det är ett stort lyft för oss med mycket större garage, tvätthallar, bra

personalutrymmen med mera. Patrick står för en stor del av administrationen och en av grundtankarna är att kontorsidan ska vara så begränsad som det bara går.

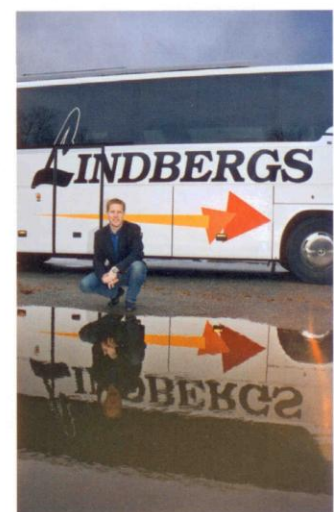
– Vår ekonomi- och löneavdelning är extern, det är ett företag som kommer till oss och jobbar på plats en dag i veckan, förklarar han.

#### Visst kan det bli mer

Lika mycket eller mer trafik – det är lösenordet för Lindbergs. – Helst mer, skrattar Patrick. Jag strävar alltid framåt så några planerade minskningar är det inte tal om. Att alltid vilja mer och att välja bra samarbetspart-

ners är ett måste för att lyckas. Det är därför vi har valt att jobba med Setra i Vetlanda. Sedan den första nya Setran levererades 1998 har vi väl köpt 20 till 25 stycken, och dem är vi i stort sett helnöjda med. Vi får valuta för pengarna med Setra, avslutar han. Driftsekomin är bra. Jourservicen fungerar alltid och reservdelar har aldrig vållat några problem. För att nu inte tala om trevligt och kunnigt bemötande. Om vår verkstad har problem som kräver omedelbar hjälp finns alltid den tekniska kundservicen som löser problemen per telefon – de är något utöver det vanliga.

[www.lindbergsbuss.se](http://www.lindbergsbuss.se)



– Säljavedlingen på Setra i Vetlanda ska ha ros, säger Patrick Lindberg, där finns det säljare som verkligen kan bussar och som intresserar sig för sina kunder.